



Créer un funnel de vente

QU'EST-CE QU'UN FUNNEL, À QUOI ÇA SERT ET
COMMENT LE CONSTRUIRE

ONDAS MARKETING

QU'EST-CE QUE C'EST??



Un funnel de vente, c'est **toutes les étapes** par lesquelles quelqu'un passe pour devenir ton ou ta **client.e**.

Par exemple, pour quelqu'un qui a une boutique sur du Parc, **la première étape** du funnel est quand Roselyn passe devant la boutique.

La deuxième étape, c'est quand elle franchit la porte.

La troisième, elle voit la section des robes.

Etc.

À QUOI ÇA **SERT?**

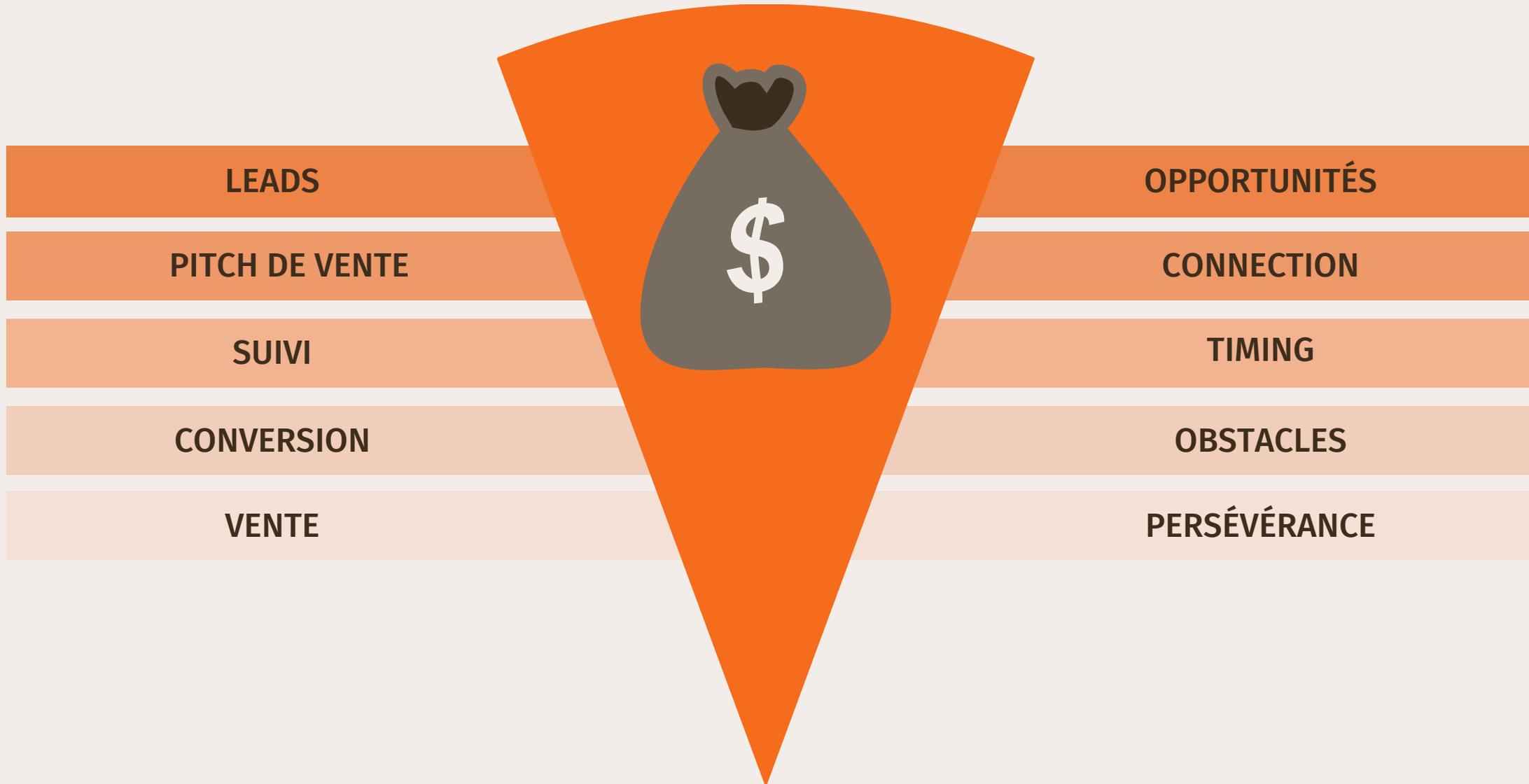
Comprendre son funnel de vente est la seule façon de savoir pourquoi certain.es client.es potentiel.les n'achètent pas.

En connaissant le processus par lequel ils/elles passent, on peut identifier les faiblesses et l'améliorer pour convertir plus de leads.

Si tu ne comprends pas ton funnel, tu ne peux pas l'optimiser!



FUNNEL MARKETING





COMMENT ÇA S'APPLIQUE DANS LA VRAIE VIE

Un visiteur arrive sur ta page web via Google

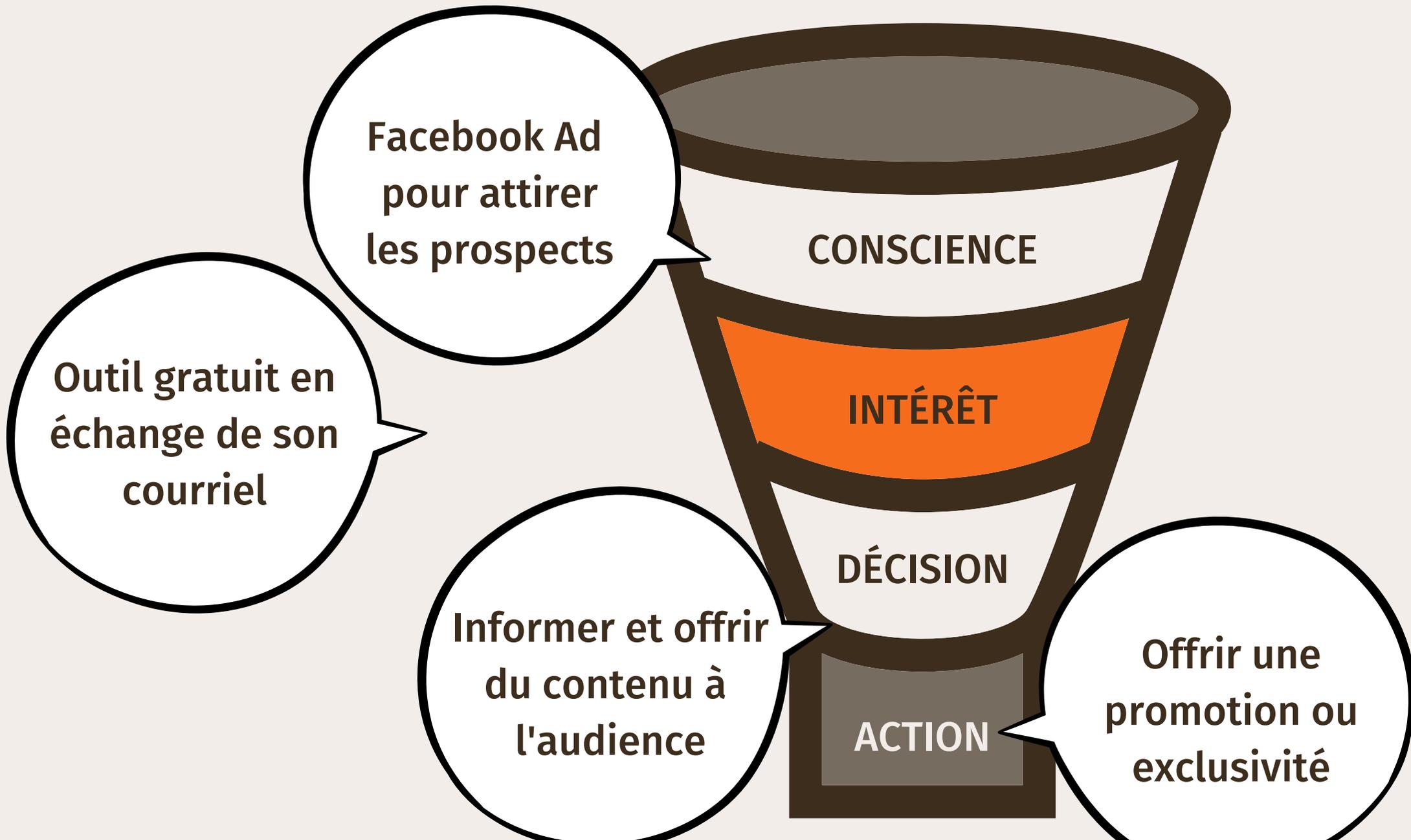
Il lit ton contenu et tu lui offres de s'inscrire à l'infolettre

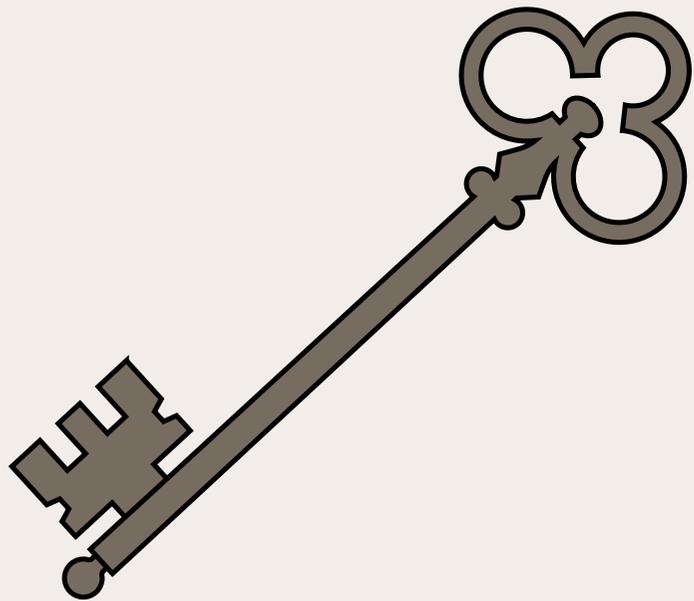
Il remplit le formulaire. Il devient un LEAD

Tu le contactes par courriel et lui offres une promotion



CRÉER UN FUNNEL





La clé du succès :
keep in touch!
N'abandonne pas
ton audience, c'est
un cycle sans fin.

À NE PAS OUBLIER

- Test ton funnel plusieurs fois
- Analyse et mesure les résultats
- Optimise toujours!



Connais-tu bien
ton funnel?

FOLLOW ME



@ONDASMARKETING

ROSE PERRON-LÉGARÉ

ONDAS MARKETING

2022 - TOUS DROITS RÉSERVÉS

